Kuinka valita ohjelmistot?



Sisältö

PK-yritysten tulevaisuus ja työkalut……3

Infograafi: Kuinka tehdä valinta - perusta kuntoon……..….5

Erityisvaatimukset

- Verkkokauppaan……..…….12
- Maksupalveluihin …….14
- Taloushallintoon……16

Infograafi: Mitä ohjelmistohankinnoissa tarkastellaan……19

Ohjelmistojen moninainen maailma…….20

Integration ……..21

Pros and Cons…….23

Flashnoden tarina ……28

PK-yritysten tulevaisuus ja työkalut

PK-yritysten tulevaisuus ja työkalut

Tässä oppaassa opastamme sinua valitsemaan oikeat työkalut ja ohjelmistot tukemaan bisnestäsi. Oppaan avulla tunnistat paremmin tarpeesi ja hahmotat liiketoimintaasi, sekä sen tulevaisuuden näkymiä.

Oppaassa otetaan katsaus yleisimpien ohjelmistojen, taloushallinnon, verkkokaupan ja maksupalveluntarjoajan ohjelmistoihin, mutta uusimmat ohjelmistotrendit, kuten dashboardit ovat jätetty oppaan ulkopuolelle.

Oppaasta löydät muutaman infograafin tärkeimmistä ohjelmistonvalintakriteereistä sekä käytännönläheisiä esimerkkejä siitä, mitä suosituimmat ohjelmistot kykenevät tekemään. Antoisia lukuhetkiä!



Kuinka tehdä valinta?

Nykyiset ja tulevat vaatimukset

Mitä vaadit ohjelmistolta nyt?

Mitä tarvistet tulevaisuudessa?

Hinta ja tuen tarve

Paljonko on kokonaiskustannus?

Paljonko tukea ja ylläpitoa ohjelmiston käyttö vaatii?

Toimitus, toteutus ja käyttöönotto

Mitä käyttöönotto ja alkuasetukset vaativat?

Tarvitsetko ohjelmistoon kustomointia?

Yhteensopivuus

Keihin ja mihin prosesseihin ohjelmisto vaikuttaa?

Nykyiset ja tulevat vaatimukset

Ohjelmistojen valinnassa on lopulta kyse liiketoiminnan prosesseista, niiden sujuvuudesta ja vaatimuksista. Vaikka kengät, asuinalue, ruoka ja jopa työntekijät saatetaankin valita suosittelujen perusteella, ei ohjelmiston valintaa voi operustaa suositusten varaan. Kun tavoitteena on löytää mahdollisimman hyvä ohjelmisto liiketoiminnan tueksi, on löytäminen lähempänä sielunkumppanin etsintää kuin mitä tahansa valintatilannetta, on suositustenkin läpi osattava tarkastella asiaa kriittisestikin. **Siksi puhummekin prosesseista ja tulevaisuuden tarkastelusta.**

Paras keino hahmottaa oman liiketoiminnan prosessit, on tarttua kynään ja paperiin ja piirtää ne auki. Tarkoitukseen toimii toki myös sähköinen vaihtoehto, mutta on suositeltavaa dokumentoida toimintatavat varmistaaksesi, ettei mikään osa-alue jää huomioimatta.

Liiketoimintaprosessien hahmottamiseen on olemassa monia tapoja, tärkeintä on kuitenkin varmistaa, ettei mikään osa-alue jää huomioimatta. Lähtökohdaksi voi ottaa vaikkapa asiakaspolun markkinoinnista myyntiin, maksuun, toimitukseen, asiakaspalveluun jne. Tämän jälkeen on vielä trpeen tarkastella sisäisiä prosesseja. Mitä kukakin yrityksen työntekijä tekeekään ja millaisia prosesseja hän pyörittää? Prosesseja voi hahmottaa myös yhdessä työporukan kanssa!

Muista myös analysoida ja kehittää prosesseja, nyt on loistava tilaisuus siihen!

Hinta ja tuen tarve

Hinta on tietysti merkittäväkin tekijä, joka täytyy ottaa huomioon ohjelmistoa valitessa, mutta tärkeämpää silti on mitä rahalla saa. Seuraavalla sivulla kerromme hieman enemmän erilaisista hinnoittelumalleista, mutta etenkin ohjelmistokaupoilla hinnan ja sen sisältämän tuen määrä ovat lähestulkoon aina kytköksissä toisiinsa. Siinä missä markkinoilla olevilla ilmaisilla työkaluilla voi pistää jo isommankin bisneksen käyntiin, on ilmaisten palveluiden kohdalla kaikki käyttöönotosta vikatilanteisiin tehtävä itse tai etsittävä ulkopuolista apua.

Ilmainenkin voi olla loistava valinta. Mikäli sinä ja ohjelmisto tulette hyvin toimeen keskenänne ja olet valmis näkemään toisinaan hieman vaivaa ongelmatilanteissa ja päivityksissä, ei ulkoisesti hankitun tuen määräkään nosta kokonaiskustannuksia yllättävästi.

Hinnan sijaan tarkastele siis sisältöä!







Hinta ja tuen tarve

Ohjelmistomarkkinoilta on löydettävissä kolme vallitsevaa hinnoittelumallia.

1. **Kuukausipohjainen laskutus**
   Ohjelmiston hinta perustuu kuukausimaksuun, joka laskutetaan kerran kuussa, kvartaalissa tai vuodessa. Ohjelmistot on helppoa ostaa ja ottaa käyttöön, sekä käyttö myös lopettaa. Useimmilla tarjoajilla on käytössä myös jokin ilmainen kokeilujakso, joka kannattaa ehdottomasti hyödyntää!

2. **Aloitusmaksu + kuukausimaksu**
   Jotkin ohjelmistot vaativat enemmän muokkausta käyttöönotossa. Aloitusmaksun hyötynä onkin usein juuri sinulle tehdyt alkuasetukset, koulutus tai ohjelmiston muokkaaminen tarpeisiisi, jolloin voidaan olettaa, että saat varmasti parhaan hyödyn irti ohjelmistosta. Aloitusmaksun jälkeen kuukausimaksu sisältää ohjelmiston käytön, sekä päivitykset ja sopimuksen mukaan esimerkiksi asiakastukea tai muita palveluita.

3. **Lisenssi tai muut pitkäaikaisratkaisut**
   Vielä tänäänkin ohjelmistoja on saatavilla myös niin kutsutulla kertamaksulla. Tällöin aloituskustannukset ovat huomattavan korkeat, eivätkä tämän vuoksi optimaalin ratkaisu vauhdikkaassa kasvussa elävälle pk-yritykselle. Hinta koostuu kustomoinnista, käyttöönotosta, ylläpidosta, tuesta sekä usein tarvetta on myös hankkia uusia laitteita - sitä niin kutsuttua rautaa.

Toimitus, toteutus ja käyttöönotto

Mikäli löydät ohjelmiston, joka näyttää täyttävän kaikki toiveesi, tarpeesi ja vähän enemmän, ei kannata jäädä jahkailemaan hetkeäkään pidempään - sen verran haasteellista on löytää täydellinen liiketoimintaan sopiva ohjelmisto työkaluksi.

Kovinkaan usein täydellistä matchia ohjelmistojen parista ei löydy. Sen sijaan vaihtoehtojen joukosta erottuu hyviä ja vähän huonompia vaihtoehtoja, joista jokainen kuitenkin tarvitsee heti alkuun joitain asetuksia, konfigurointia sekä muutaman kompromissin.

Tässä vaiheessa onkin tärkeä kiinnittää huomio prosessejen ohella dataan. Mitä dataa meillä jo on, mitä tarvitsemme tulevaisuudessa ja mikä data on kriittistä prosessien toimivuuden kannalta?

Käyttöönotto

Hyvin hoidettu käyttöönotto keskittyy ohjelmiston asentamisen ohella myös nykyisten liiketoimintaprosessien tarkasteluun, sekä siihen, miten ohjelmiston avulla kyseisiä voidaan tehostaa. Prosessit - siis tapa tehdä ja toimittaa - ovat avainasemassa. Mikäli prosessien tarkasteluun ja kehittämiseen ei ole tarvetta, miksi ylipäänsä tarvitsee vaihtaa tai hankkia uutta ohjelmistoa?

Hyvin yleinen virhe ja haaste on, kun uusi ohjelmisto halutaan saada toimimaan vanhan kanssa samalla tavalla ja kopioida vanha tapa mahdollisimman hyvin. Tällöin uuden ohjelmiston toiminnallisuudet jäävät helposti hyödyntämättä, ja käyttökin tuntuu haastavalta.

Yhteensopivuus

Kuten jo aikaisemmin totesimme, onnistunut ohjelmistohankinta vaikuttaa liiketoimintaan, sen prosesseihin ja ihmisten työhön. Siihenhän ohjelmistoa alunperin lähdettiinkin hankkimaan.

Olitpa hankkimassa ensimmäistä ohjelmistoasi tai vaihtamassa nykyisiä, on ohjelmistojen yhteensopivuus tärkeää. Tässä kohtaa puheeseen nouseekin APIt eli rajapinnat sekä integraatiot. Lempiaiheemme!

Ohjelmistojen yhteensopivuus on parempi selvittää ennen lopullista ostopäätöstä. Nykyään ohjelmistot tarjoavat valmiiksi tehtyjä integraatioita, on tarjolla palveluna tarjottavia integraatioita (kuten Flashnoden tuotteet), ja tietysti integraation voi hankkia projektina täysin kustomoituna. Selvitä myös mitä valmiiksi tehdyt integraatioliittymät pystyvät tekemään - kyseistenkin täytyy sopia tietysti niihin uusiin prosesseihin.



Verkkokaupan, taloushallinnon & maksupalveluiden erityistarpeet

Verkkokauppamarkkinoilla on valinnanvaraa.

Verkkokauppa-alustoja on tarjolla valtava määrä, eikä joukosta voi sanoa ehdotonta parasta tai huonointa. Yksi sopii yhdelle ja toinen toiselle, toki käyttäjämäärät kertovat jotakin. Alustan sopivuus riippuu niin kunnianhimosta, budjetista, suunnittelu ja käyttöliittymä -taidoista, tavoitteista, tuotevalikoimasta, kansainvälisyysnäkökulmista ja näin edelleen.

Muutamaa seikkaa kannattaa kuitenkin väistellä ilman hyvää syytä:

- Harvinainen ohjelmisto, jolle on vaikea löytää kotimaasta kumppaneita tai kehittäjiä
- Verkkokauppa-alusta on rakennettu ERPin päälle (yleensä aika kehnoja)
- Tuntematon ohjelmisto, jolla hyvin vähän käyttäjiä - jos et lyödä käyttökokemuksia, niitä ei luultavasti ole kovinkaan paljoa.

Mikäli haluat perustaa kaupan kustannustehokkaasti, valitse palveluna tuotettu verkkokauppa-alusta ja tarkastele vaihtoehtoja tyylin, valmiiden palveluiden ja käyttöliittymän helppouden mukaan. Mikäli silmissäsi siintää voimakas kasvu, mutta budjetti ei hivo taivaanrantaa, hyvä vaihtoehto on alusta valmiilla teemoilla joiden pohjalta voit muokkailla loput mieluiseksesi.

Verkkokauppamarkkinoilla on valinnanvaraa.

Verkkokauppoihin saatavilla ratkaisuilla on monia nimeä: sovellukset, laajennukset, lisäosat ja vähintään samat englanniksi. Kyseisillä on käyttötarpeensa ja paikkansa, muttei harkitsematta kannata edes ilmaisuudestaan huolimatta asentaa. Verkkosivu voi hidastua, vaikkei ostokokemus parantuisikaan samassa suhteessa.

Verkkokauppa-alustaa valitessa etenkin alku on haastavaa. Vaihtoehtoja riittää, perusominaisuudet eroavat toisistaan kuten myös näiden vaihtoehdot, käyttöliittymä ja design. Päästäksesi vauhtiin voi palata tuotteiden pariin - miten näiden tulee olla esillä ja kuinka voin esitellä niitä parhaiten myyvässä tavalla netissä? Esimerkiksi vaatteita myydessä verkkokaupasta on löydyttävä näppärä tuki eri koko ja värivaihtohtojen esittämiseksi.

Muita esimerkkejä pohdittavista seikoista:

- Kuinka hinnoittelet tuotteet/palvelun?
- Haluatko houkutella asiakkaita alennuksilla?
- Haluatko käyttää pop-upeja?
- Tarvitsetko paljon sivuja ja niille dynaamista sisältöä?
- Haluatko hyödyntää automaatiota markkinoinnissa?

Maksupalvelusta välittää myös asiakas

Osa ohjelmistoista koskettaa lähinnä vain yrittäjän arkea, mutta maksupalveluiden turvallisuudella ja toimivuudella on väliä myös asiakkaalle.

Asiakkaalle tarjottujen vaihtoehtojen lisäksi maksupalveluntarjoajaa valitessa on muutakin huomioitavaa:

- Turvallisuus - hyvä tae turvallisuudesta on Suomen Finanssivalvonnan maksulaitoslupa, sillä sen saaminen edellyttää todellisesti turvatoimia
- Tavoitettavuus - onko asiakaspalvelu asiantuntevaa ja tavoitettavissa eri kanavissa
- Kirjanpitoraporttien saatavuus myös konekielisinä
- Palveluntarjoajan vakavaraisuus

Vertaillaksesi palvelun toimittajia, listaa tärkeimmät asiat ja tarkastele asiaa listasta käsin. Kannattaa myös keskustella toimittajan kanssa, jolloin kokonaisuus hahmottuu kerralla helpommin.

Maksupalvelut

Miten katsoa hintalappua oikein?

Maksupalveluissa edullisin vaihtoehto vaihtelee myynnin määrästä useimmiten. Hyvin vähän myyvälle kuukausimaksuton ratkaisu korkeilla transaktiokuluilla on ihan järkevä valinta, mutta jos yhtään ammattimaisemmin tekee verkkokauppaa, niin silloin kannattaa kiinnittää huomiota nimenomaan transaktiohintoihin. Kuukausimaksut ovat tuolloin ihan sivuseikka ja pieni kuluerä.

Maksupalveluiden tulevaisuus

Maksumaailma muuttuu PSD2:n myötä melkoisesti ja tuo uusia maksutapoja markkinoille. Maksupalvelun tarjoajat elävät todennäköisesti muutoksen mukana ja lisäävät valikoimaansa noita maksutapoja, jolloin kauppiasasiakkaan ei tarvitse huolehtia muutoksista. Muutenkin maksupalveluntarjoajat seuraavat maksukenttää tarkasti ja voivat varmistaa hyvän konversion asiakasyritysten verkkokaupoissa.

Maksupalveluista meille kertoi Paytrailin Mari Oksanen. Kiitos!

Taloushallinnon vaatimukset

Taloushallinto ei ole ehkä kuuminta hottia, mutta lähes tärkein liiketoiminnan prosesseista. Viime vuosien aikana taloushallinnon kenttää on vavisuttanut digitalisaatio (viimein!) ja hitaasti, mutta varmasti sähköiset taloushallinto-ohjelmistot ovat syrjäyttäneet paperisen taloushallinnon. Yksinkertaisimmillaan taloushallintoon ei tarvita kuin kynä ja paperia tai excel-taulukko, mutta potentiaali hyödyntää talousdataa jää kyseisessä vähäiseksi.

Taloushallinto-ohjelmisto hankitaan yleisimmin joko palveluna tai lisenssinä. Pilvipalveluna ostettu ohjelmisto on helppo ratkaisu, joka ei vaadi IT-henkilöitä, uusia laitteita tai servereitä kuten taas usein on lisenssiratkaisuissa. Keskitymme kuitenkin pilvipalveluihin oppaassamme, sillä lisenssiratkaisuihin tarvetta on hyvin harvoin.

Parhaimmillaan taloushallinnon ohjelmisto on työkalu niin yrityksellesi kuin myös kirjanpitäjällesi. Olitpa valitsemassa ohjelmistoa, tai tilitoimistoa, kirjanpitäjän tuntemus taloushallinto-ohjelmistostasi auttaa sinua saamaan siitä parhaan hyödyn irti.

Taloushallinnon vaatimukset

Taloushallinnon SaaS -ohjelmisto mahdollistaa joustavan yhteistyön kirjanpitäjän kanssa. Yhteisen ohjelmiston avulla kirjanpitäjä pysyy ajan tasalla ja voi palvella paremmin sekä ajantasaisemmin.

Yleisesti kaikilla taloushallinnon ohjelmistoilla voi tehdä kirjanpidon, laskuja, osto- ja myyntireskontran, palkkahallinnon ja pankkitoiminnot. Eroavaisuudet ohjelmistojen välillä löytyvätkin perustoimintojen sijaan käyttöliittymästä, raportoinnista, hinnasta, rajapinnasta ja valmiiksi tehdyistä integraatioista.



Taloushallinnon vaatimukset

Tiivistetysti löytääksesi loistavan ohjelmiston hoitamaan taloushallinnon prosessia, pisteytä seuraavat:

- ✓ Kirjanpitäjä käyttää samaa ohjelmistoa
- ✓ Käyttöliittymä ja helppokäyttöisyys - et halua kirjanpidon, laskutuksen ja taloushallinnon olevan vaikeaa.
- ✓ Mobiilioptimointi tai app - mikäli olet paljon liikenteessä, on tärkeää, että taloushallinto onnistuu myös silloin kätevästi.
- ✓ Rajapinta ja integraatiot - integraatiot tekevät taloushallintosta mukavampaa, helpompaa ja edullisempaa



Mitä ohjelmistohankinnoissa tarkastellaan?

	Ensiostajien arvostaa	Konkari arvostaa
1.	 Hinta	 Asiakastuen laatu
2.	 Käyttöönoton helppous	 Kehittäjän suorituskyky ja kokemus
3.	 Helppokäyttöisyys	 Sopivuus prosesseihin
4.	 Sopivuus prosesseihin	 Kasvupotentiaali & Skaalautuvuus
5.	 Toiminnallisuudet	 Hinta

Ohjelmistojen moninainen maailma

Integraatiot

Vielä 2000-luvun alussa uudet ja innovatiiviset ohjelmistot olivat kalliita ja mahdollisia vain ison budjetin omaaville yrityksille. Ohjelmistot asennettiin PC:lle ja niitä piti päivittää harva se päivä - ja päivitys todella vaati ihmisen sen tekemään.

Kyseisten valtavien ohjelmistojen ja niiden eri versioiden saaminen kommunikoimaan keskenään vaati vähintään yhtä suuren, mittavan ja kalliin integraatioprojektin. Jotain mitä osa yrityksistä maksaa vielä tänäkin päivänä.

Nyt SaaS aikakautena kun ohjelmistot päivittyvät automaattisesti eivätkä vaadi asennuksia, integraatiot ovat helpottuneet lähes samaa tahtia. Ei toki tekniseltä puoleltaan - rajapinnat kehittyvät ja uusia toimintoja tulee jatkuvasti. Mutta integraatioprojektit nähdään liian kalliina ja hitaana ratkaisuna ketterien SaaS -ohjelmistojen yhdistämiseen.

Integraatiot

Flashnodella olemme kehittäneet integraatioita PC-ajalta SaaS-sukupolveen. Samoja integraatioliittymiä voidaan käyttää useammalle asiakkaalle ilman, että tarvittaisiin IT-kehittäjä asiakkaan luokse asentamaan ja muokkaamaan nykyisiä ohjelmistoja.

Käyttönotto ja muutokset onnistuvat siis etänä, ilman sen kummempaa IT-osaamista. Tosin jotta liittymät ovat saatavilla, täytyy ohjelmiston olla osa niin kutsuttua ekosysteemiämme.

Integraatioprojektin hintalappu kipuaa helposti viisi tai kuusinumeroiseksi, minkä vuoksi niiden hyödyntäminen pk-yrityksissä on usein jo todella suuri investointi. Tavoitteenamme onkin ollut ja tulee vastedeskin olemaan integraatioiden mahdollistaminen yrityksen kokoon ja liikevaihtoon katsomatta.

Tämän vuoksi kuukuaismaksullinen integraatiopalvelu on toimiva ratkaisu. Ilman käyttöönotto- ja asennuskustannuksia sekä pitkiä sitoutumiskausia riski on pieni. Ja toisaalta ohjelmistoja vaihtaessa on poistettu yksi este - miten nämä sopivat yhteen.

Hyödyt ja haitat

Pääsääntöisesti SaaS - eli palveluna tuotetut ohjelmistot - perustuvat joustavuuteen. Ohjelmisto on useiden yritysten saatavilla ja käytössä, matalalla kuukausihinnalla. Osassa ohjelmistoja on enemmän tai vähemmän kustomointimahdollisuuksia, mutta kyseisistäkin huolimatta yritykset käyttävät samaan systeemiin pohjautuvaa muotoa.

Käyttöönottoon, asentamiseen tai muokkaamiseen ei useinkaan tarvita koodauskehitystyötä, poikkeuksena verkkokaupat tai muut uudet palvelut. Tosin yleensä kyseessä on tässä vaiheessa asiakkaan käyttöliittymä ja nettisivu. SaaS-palveluiden myötä pk-yritykset voivat pyörittää bisnestään loistavilla työkaluilla ilman suurta ohjelmistobudjettia.

Lisäksi ajasta ja paikasta riippumaton käytettävyys luo nykypäivään sopivaa joustavuutta ja toisaalta ohjelmistot kasvavat entistä sulavammin yrityksen mukana.



Hyödyt ja haitat

Nykyaikainen ohjelmisto hyötyy helppokäyttöisyytensä ja palvelun monistettavuuden ohella myös integraatioistaan. Ohjelmistoilla on sama perusrakenne, kuin luuranko, jonka tuntemalla ohjelmistot voidaan yhdistää monipuolisesti oikeista kohdin.

Nykyään onkin helpompaa ja edullisempaa kuin ikinä hankkia ja luoda omaa liiketoimintaa tukeva ohjelmistokokonaisuus - työkalupakki, josta löytyy kaikki tarpeellinen ja jota on helppo kasvattaa tarpeen mukaan.

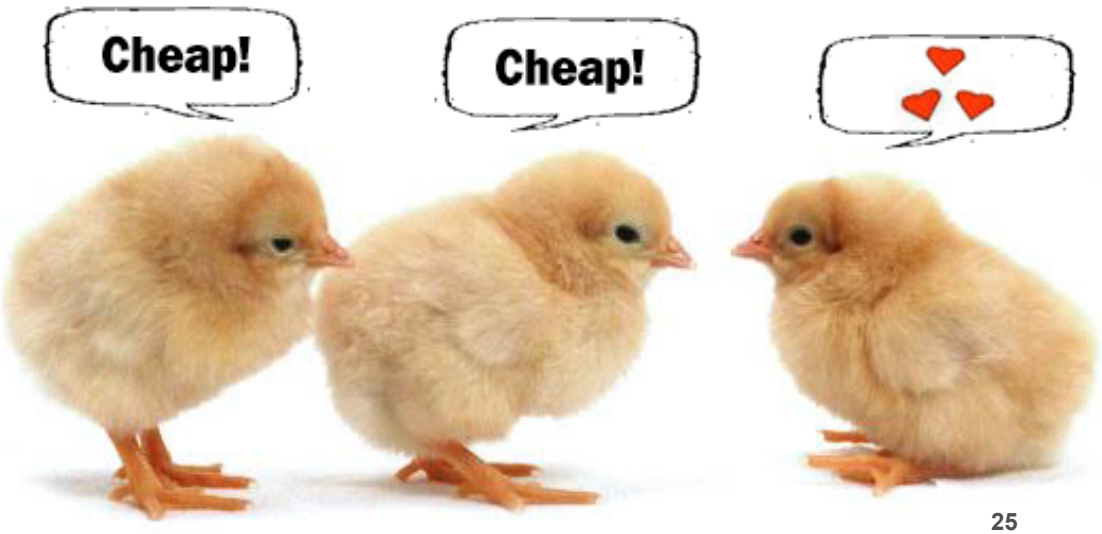
Esimerkiksi verkkokaupassa tilauksen tilan seuranta, tuotemuutokset ja varastosaldot voivat olla toimivin työkalu kun taas maksutapahtumien kohdistaminen tilauskohtaisesti ei onnistu. Näin ollen kyseiseen toimiva työkalu voidaan yhdistää verkkokauppaan, ja kokonaisuus on entistä parempi.



Hyödyt ja haitat

Taloushallinnon ohjelmisto toisaalta taas näyttää verot ja maksut eriteltyinä, mutta puutteet taas ilmenevät tuotepuolen hallinnassa. Erityisesti tuotevariaatioiden ja yksiköiden seuranta joko uupuu tai on heikkoa.

Löytämällä ja ymmärtämällä ohjelmistojen vahvuudet ja hyödyntämällä niitä, säästyy aikaa ja rahaa. Automatisoimalla ohjelmistojen välisen datan, kaikki tarvittava tieto on käytettävissä yhtäaikaisesti kaikkialla.



Hyödyt ja haitat

Siinä missä palvelun monistettavuus tuo paljon hyötyjä, on kylkiäisenä toki myös heikkouksia. Mikään bisnes ei toimi samalla tavalla, ja harvoin ohjelmistokaan on täydellinen ja hoitaa kaikki tarpeet ja toiveet. Usein ohjelmistoista puuttuu se jokin - valintaoptio, kustomointimoduuli tai ominaisuus, joka tekisi siitä täydellisen.

One size fits all -ratkaisuja ei siis löydy softamarkkinoilta paremmin kuin housukaupoiltakaan. Kuuta taivaalta ei kannat jäädä odottamaan, vaan lähteä liikkeelle ja vaihtaa ja lisätä ohjelmistoja ja työkaluja sitä mukaa kun niitä ilmenee.

Budjetin sijaan suunnataan siis katse niiden tuottamaan arvoon. Työkalut ja niiden tehokas käyttö maksaa itsensä takaisin kuukausi toisensa jälkeen.

Joka kerta uutta ohjelmistoa etsittäessä on myös syytä huomioida, voiko uudella potentiaalisella softalla korvata vähintään yhden nykyisistä, ja saada silti lisähyötyä. SaaS-ohjelmistojen ehkä piinaavin haittapuoli onkin, että niitä helposti tulee hankittua vaikkei todellisuudessa kaikkia tarvitsisikaan.

Pros and cons

SaaS -ohjelmistot tarvitsevat vakaan ja toimivan nettiyhteyden, joka haittansa ohella on kyllä valtava hyöty. Toisinaan harmia aiheuttaa myöskin yllättäen kasvava hinta. Ilmaiset kokeilukuukaudet, ja palvelut ovat alkuun hyvin edullisia, mutta hinta voi nousta yllättävänkin nopeasti.

Flashnodella hinta on sama jokaiselle liittymälle, niissä ei ole transaktioperusteisia kustannuksia, eikä muita yllätyksiä. Kun kuun loppu ja kirjanpidon aika lähestyy, on näppärää kun niin laskut, tilaustiedot ja asiakastiedot ovat automaattisesti ajan tasalla. Ja me autamme mieluusti, oli haaste isompi tai pienempi.
Katso lisää www.flashnode.com.



Flashnode Oy.

Flashnode tarjoaa integraatiot palveluna kaikkiin suosituimpiin ohjelmistoihin yhden luukun kautta. Perustajat – Jani, Lennu ja Tomi – ovat kaveruksia ja intohimoisia yrittäjiä Savonmaalta.

”Ajatus Flashnodesta oli vain pilke silmäkulmissamme, kun rakensimme asiakkaiden verkkokaupparatkaisuja periaatteella ”aina kaikki alusta”. Tämä piti harvinaisen hyvin paikkansa etenkin integraatioiden kohdalla: jokainen integraatio rakennettiin aina alusta ja aina uudestaan. Ihan sama, vaikka olimme tehneet saman toteutuksen jo viidelle muulle.

Pari vuotta sitten kyllästyimme vaikeisiin ja kankeisiin integraatioprojekteihin. Ja tässä olemme. Kehitimme tavan yhdistää ohjelmistot helposti ja näppärästi ja pääsimme eroon projekteista. Nyt jokainen yrittäjä voi valita ne parhaat ohjelmistot ja ottaa integraatiot käyttöön edullisesti ja helposti – ennen kaikkea tehdä niitä asioita, joilla on oikeasti merkitystä.

Flashnode on:

- Kuukausimaksullinen integraatiopalvelu
- Yli 15 -vuoden kokemus integraatioista
- 90% ohjelmistopeitto

FLASHNODE

Kiitos!

Valtavan suuret kiitokset kumppaneillemme Paytrailille ja Netvisorille avusta tämän oppaan tekemisessä.

Katso lisää —>
www.flashnode.com